

創業後に迷わないための経営の基本

「何のためにやるか」と 「いくら必要か」

《 日 時 》 14:00 ~ 16:00

11月19日(木)

——— プログラム ———

- ・何のために事業をする? 「経営理念」のつくり方
- ・いくら売ればいい? 「売上・利益・お金」の基本
- ・創業後に迷わない「経営の設計図」のつくり方



講師： 芹口 博光 氏

KanTacConsulting合同会社 代表
中小企業診断士

中小企業診断士、1級FP技能士。税理士法人で約9年間、中小企業の経営支援に携わる。現在は理念と数字をもとに、経営者が迷わず判断できる経営の仕組みづくりを支援している。



お申し込みはこちらから▶

《 講師より 》

創業はゴールではなく、経営のスタートです。事業を続けていくためには、想いだけでなく、売上・利益・お金の流れを理解することも欠かせません。理念と数字の両面から、これからの経営を考える時間にしていただければと思います。

《 会 場 》 くまもと森都心プラザ2F

《 定 員 》 20名

《 参加費 》 **無 料**



創業予定者/創業後間もない方優先

お申込みは右上の二次元コードか、下記に必要事項をご記入の上、FAX (096-355-7412) またはメールにてお申込みください。

フリガナ				年 齢	性 別	男 ・ 女
氏 名						答えたくない
住 所	〒					
電 話		メール	@			
ご職業	創業予定者(予定の業種) 事業主 会社員 その他 ()					
メールマガジン	セミナーやイベント情報の配信を ☐ 希望する ☐ 希望しない					
交流会	セミナー終了後の交流会(無料)に ☐ 参加する ☐ 参加しない					

※ご記入頂いた個人情報は、内容確認 及び 類似セミナーのご案内に使用致します。なお、許可なく第三者へ提供は致しません。

【お問合せ】

TEL : 096-355-7402

Mail : business@stsplaza.net

創業支援セミナー担当：甲斐・林

XOSS POINT.ではその他様々なテーマでセミナーを開催しています。

詳しくは左の二次元コードからご確認ください。

