



KUMAMOTO STARTUP CENTER  
**XROSS POINT.**

# 創業支援室のご案内



«くまもと森都心プラザ»

## 早期独立を応援する施設「創業支援室」

くまもと森都心プラザビジネス支援施設XROSS POINT.では、創業を志す方や創業後1年以内の方を対象に「創業支援室」を設け、専門家による継続的な助言や定期的なセミナー、勉強会等による支援を通して起業家意識やアイデアの具体化に向けた、総合的な支援を行っています！



【XROSS POINT.受付】

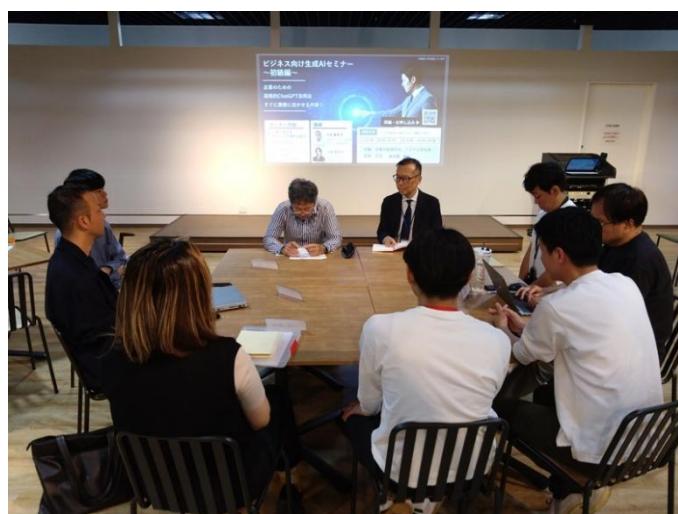


【創業支援室】



【創業支援セミナー風景】

創業を志す方を対象とした、無料のセミナーを優先的に受講できます。ベテランの中小企業診断士などの講師が、わかりやすく創業のノウハウを教えます。



【元気印育成塾／勉強会】

毎月2回（年24回）、販売・営業、財務、労務、融資など、様々なテーマで実施される創業支援室使用者を対象とした勉強会です。

# メリット盛りだくさん!! XOSS POINT.創業支援室

## 総合的なサポートで あなたの起業を応援します!

ビジネスプランの  
検討・課題解決アドバイス  
(随時 実施)

月曜から日曜日(第3水曜日を除く)まで中小企業診断士などを常時配置。創業や経営に関する融資・経営相談などアドバイスを随時無料で受けることができます。



【ワークショップ】

進歩状況のヒアリング  
(年12回 実施)

毎月1回、XOSS POINT.専属の経営相談員やスタッフと現状の進歩状況の報告などの面談を行っています。  
創業や経営改善に向け、的確なアドバイスで導いていきます。

元気印育成塾(勉強会)  
(年24回 実施)

毎月2回、セミナー形式の勉強会を無料で受講することができます。講師はXOSS POINT.専属の経営相談員(中小企業診断士)です。



【先輩起業家からの体験学習】

いつでも相談  
できて  
安心だね！

色々な  
サポートがあつて  
心強いわ！

創業支援セミナー  
(年6回 実施)

創業を志す方を対象とした、無料のセミナーを優先的に受講できます。ベテランの中小企業診断士などの講師が、わかりやすく創業のノウハウを教えます。

先輩起業家からの  
アドバイス・体験学習  
(年4回 実施)

実際に成功を収めている先輩起業家から実体験の話やアドバイス。職場へ伺い、現場体験などの無料の学習会も行っています。

事業内容プレゼン  
テーション発表会  
(年4回 実施)

創業支援室使用者やXOSS POINT.スタッフを交え、定期的に事業内容のプレゼンテーションを行っています。人前で発表する事で自信もつき、現状の把握や先々の展望などビジネスのヒントも見えてきます。

創業支援室使用者同士の  
ワークショップ  
(年4回 実施)

創業支援室使用者同士で、現状の課題や改善点などを意見交換しながら、打開策を見つけていきます。お互いを刺激しながら、連帯感も深まっていきます。

創業支援セミナー  
参加者との交流会  
(年6回 実施)

XOSS POINT.フリースペースで、主に創業支援セミナー受講者の方との交流会を行っています。お茶、お菓子を食べながら、アウトホームな雰囲気です。参加費も無料です。



【事業内容プレゼンテーション発表会】

XOSS POINT.  
入居者交流会

XOSS POINT.入居のスマートオフィスのスタッフさんや運営メンバーとともに、ピッチやゲームをしたり、時にはお酒を飲んだり、親睦を深める意味で交流会を行っています。



【創業支援セミナー参加者との交流会】

使用料／無料  
(別途共益費用 月額650円  
程度/m<sup>2</sup>を負担して頂きます)

創業支援室の使用料は共益費以外無料です。使用期間は原則1年間。共益費は月額650円/m<sup>2</sup>、室のm<sup>2</sup>数により月額3,000~4,000円となります。また、プラザ図書館との連携で書籍やビジネスデータベースの閲覧なども有効活用頂けます。

# 創業支援室・活動報告

## 其の一：事業内容プレゼン発表会



### 14期生 C室 阪本さんの発表

阪本さんは「経営者が抱える人事課題解決」×「人事人材の副業を通じた社会貢献と実践的学び」を実現する場の提供を目的に株式会社明るい人事を設立。立上げの背景・市場分析・現状の課題・今後の展開などを交えながらのプレゼンでした。質疑応答では聴講者より鋭い意見・アドバイスを受け、今後の事業計画のプラッシュアップに繋げることができました。



事業内容プレゼン発表会は、使用者が各自の創業事業に対しても、  
△創業の動機  
△事業概要  
△事業の構想や課題  
△今後の展望  
など使用者主体で説明します。  
プレゼン発表後に、同期となる使用者やクロスボイント所属の経営相談員・メンターなどからの質疑応答や意見交換を行ないます。第三者視点の質問・意見も聞くことができる貴重な機会。事業の見落としに気づき、今後の事業内容の改善・参考に繋げます！  
プレゼンを終えた使用者は、ここで出た質問・意見を今後の事業内容に盛り込み、より良い事業計画を作成します。



### 【第3回元気塾】 創業についての基礎知識

講師：有働経営相談員（中小企業診断士）

- ①株式会社と合同会社
- ②法人化のメリット・デメリット
- ③経営計画と事業計画
- ④経営計画策定フローチャート

創業支援室の勉強会は、「元気印育成塾」という名称です！創業及び事業拡大に必要な知識習得のため当XOSS POINT. 経営相談員の中小企業診断士が講師となり月2回・年24回開催します。1回60分間の勉強会を7名の講師が毎回交代で担当「補助金等」「財務」「販売・営業」「融資」「労務」などのテーマで開催。各自の事業進歩状況に応じて丁寧に進めていきます。受講者は、不明な点があればその都度質問。講師は理解できるまで「丁寧」に回答してくれます。この1年間の勉強会の積み重ねが創業や事業拡大の為の財産となつてきます

### 【第10回元気塾】 マーケティングの基本

講師：高松経営相談員（中小企業診断士）

- ①4P
- ②買いに来てくれる、会いに来てくれるための情報の可視化
- ③ランディングページの作成



## 其の一：元気印育成塾（勉強会）

### 其の一：元気印育成塾（勉強会）



### 其の一：元気印育成塾（勉強会）



# 創業支援室・活動報告

# 創業支援室・活動報告

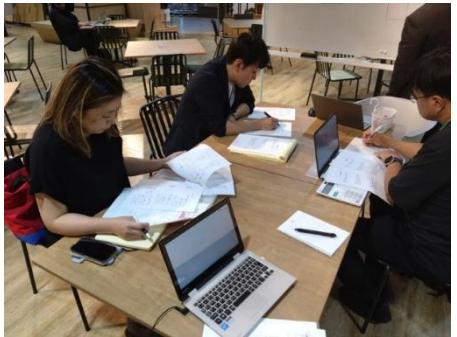
## 其の三：先輩起業家体験学習



（株）ナレッジクリエーションテクノロジー 代表取締役 川村雅之 氏

スマートオフィスROOM10に入居されている（株）ナレッジクリエーションテクノロジーの川村社長を講師に招き開催。創業の経緯や経営談など伺うことができた。特に今回新たに進出した熊本では第二期の創業と位置づけ、従来とは違った新規事業を展開、創業支援室の方達と同じ思いで事業を進めているとの事であった。また、創業時には付いて来てくれた社員たちの雇用をどうして守っていくかを第一に考えていた事、これから事業展開の展望など興味深いお話を伺えた。

『先輩起業家体験学習』は、①先輩起業家の実際の経営談や体験談を聴いて、創業前の事業計画から創業後の事業展開まで、事業における課題解決を発見する。  
②経営に関する、今後の人脈構築を図る。この2点を目的に年4回開催されます。講師は創業支援室卒業生や外部の若手経営者が担当します。講師から「起業目的の明確化と計画や準備」「経営者としての覚悟や心構え」「実際の経営の難しさ」「人との繋がり・サポート」などお話しします。業種・分野は違えども、新しい発見や気づきが出来るとても貴重な機会・時間となります。



【第3回：2025年7月開催】  
Vol.2の振り返り、演習問題の実施と解説、感度分析について



【第1回：2025年5月開催】  
管理会計とは、損益分岐点売上高（BEP）、BEPの算出方法、演習問題の実施と解説



【第4回：2025年8月開催】  
Vol.3の復習（感度分析）、演習問題の実施と解説、管理会計のまとめ



【第2回：2025年6月開催】  
Vol.1の復習（BEP算出・変動費・税金処理）演習問題の実施と解説

# 創業支援室・活動報告

## 其の四：ワークショップ

R27年度の創業支援室の『ワークショップ』は、中小企業診断士でXROSS POINT 経営相談員で若手中小企業診断士の吉本先生を講師に迎え、5月・6月・7月・8月に各1回、「管理会計」をテーマに演習を交えながら4回シリーズで開催しました。